**วิทยาลัยเทคโนโลยี ไทย–อินโดจีน**

|  |  |
| --- | --- |
| **เอกสารประกอบการเรียนรู้** | **ปีการศึกษา** 1/2563 |
| **รายวิชา** การขายเบื้องต้น **รหัสวิชา** 20200-1003 |
| **เรื่อง** ปฐมนิเทศ |
| **สอนโดย** อ.ภาวิณีย์ จันโททัย |
| **สาระสำคัญ**  การศึกษาวิชาการขายเบื้องต้น เป็นวิชาที่สำคัญซึ่งช่วยให้รู้จักพัฒนาสติปัญญา เพื่อแก้ปัญหาผู้เรียนวิชานี้นอกจาก จะได้ความรู้ที่ถูกต้องตามหลักพื้นฐานการขายแล้ว ยังสามารถแก้ปัญหาเฉพาะหน้าได้อีกด้วย  **จุดประสงค์การเรียนรู้**   1. มีความรู้ความเข้าใจสามารถคิดวิเคราะห์เกี่ยวกับการขายได้ 2. มีทักษะในการคิดและปฏิบัติตนต่อการขาย และนำไปประยุกต์ใช้ในชีวิตประจำวันได้ 3. มีความรู้ความเข้าใจสามารถพิจารณาแนวคิดที่หลากหลายเกี่ยวกับการขายได้ 4. มีความรู้ความเข้าใจจุดประสงค์การเรียนรู้และการเข้าใจถึงระเบียบปฏิบัติตนในการเรียนวิชาการขายได้ 5. มีการพัฒนาคุณธรรม จริยธรรม ค่านิยม และคุณลักษณะอันพึงประสงค์ที่ผู้สอนสามารถสังเกตได้ในด้าน ความมีมนุษยสัมพันธ์ ความมีวินัย ความรับผิดชอบ ความเชื่อมั่นในตนเอง ความสนใจใฝ่รู้ ความรักสามัคคี ความกตัญญูกตเวที   **เนื้อหาสาระ**   1. ความสำคัญของการขาย 2. จุดประสงค์รายวิชา มาตรฐานรายวิชาและคำอธิบายรายวิชาการขาย 3. การวัดและการประเมินผล   **กิจกรรมการเรียนรู้**  **ขั้นนำเข้าสู่บทเรียน**  1. ให้นักเรียนสร้างความคุ้นเคยโดยการจัดกลุ่มแบ่งประเภทอาชีพงานขาย โดยยึดแนวพระราชดำรัสเศรษฐกิจพอเพียงให้ตัวแทนเขียนตอบในกระดาษ หรือออกมาเขียนตอบบนกระดานหน้าชั้นเรียน และบอกแนวคิดในการประกอบอาชีพนั้นๆ  **ขั้นสอน**  2. นักเรียนกับครูผู้สอน ช่วยกันสรุปความสำคัญของการการขาย โดยบูรณาการกับหลักปรัชญาเศรษฐกิจพอเพียง ที่นำมาใช้ในชีวิตประจำวันกันโดยทั่วไป โดยผู้เรียนได้จดบันทึกไว้  3. นักเรียนรับฟังคำชี้แจงสังเขปรายวิชาการขายเบื้องต้น และการวัดประเมินผล ซักถามข้อปัญหา รวมทั้งแสดงความคิดเห็นเกี่ยวกับการเรียนวิชานี้  **หลักฐาน**  1. ใบเช็กชื่อ  2. สมุดบันทึกการส่งงาน  3. แผนจัดการเรียนรู้  **การวัดผลและการประเมินผล**  **วิธีวัดผล**  1. ประเมินจากการเรียนการสอนตามสภาพการเรียนรู้ที่แท้จริง  2. ตรวจแบบประเมินผลการเรียนรู้  3. สังเกตพฤติกรรมรายบุคคล  4. สังเกตพฤติกรรมการเข้าร่วมกิจกรรมกลุ่ม  5. สังเกตและประเมินผลพฤติกรรมด้านคุณธรรม จริยธรรม ค่านิยม และคุณลักษณะอันพึงประสงค์  **เครื่องมือวัดผล**  1. คำถาม  2. แบบประเมินผลการเรียนรู้ และแบบประเมินตนเอง  3. แบบประเมินกิจกรรมใบงาน  4. แบบสังเกตพฤติกรรมรายบุคคล  5. แบบสังเกตพฤติกรรมการเข้าร่วมกิจกรรมกลุ่ม  6. แบบประเมินคุณธรรม จริยธรรม ค่านิยม และคุณลักษณะอันพึงประสงค์  **เกณฑ์การประเมินผล**  1. ตอบคำถามได้ถูกต้องทุกข้อ  2. แบบประเมินผลการเรียนรู้ เกณฑ์ผ่าน คือ 50% ขึ้นไป  3. แบบประเมินกิจกรรมใบงาน เกณฑ์ผ่าน คือ 50% ขึ้นไป  4. เกณฑ์ผ่านการสังเกตพฤติกรรมรายบุคคล ต้องไม่มีช่องปรับปรุง  5. เกณฑ์ผ่านการสังเกตพฤติกรรมการเข้าร่วมกิจกรรมกลุ่ม คือ 50% ขึ้นไป  6. แบบประเมินคุณธรรม จริยธรรม ค่านิยม และคุณลักษณะอันพึงประสงค์ คะแนนขึ้นอยู่กับการประเมิน ตามสภาพจริง  **กิจกรรมเสนอแนะ**  ให้นักเรียนค้นหาบทความในสื่อสิ่งพิมพ์เกี่ยวกับหลักพื้นฐานของการขายมาคนละ 1 เรื่อง | |

**ชื่อ-สกุล.........................................................................................ระดับชั้น.........................เลขที่...................**